

Referat af Bestyrelsesmøde for Hjørring Tennisklub, afholdt onsdag d. 26/08-20, klokken 18:00.

Deltagere: Jørgen Højvang, Steen Errebo, Jens Andersen, Lotte Haugaard, HC Hartmann-Nielsen og Winnie Bitsch.

Afbud: Knud Mikkelsen

1. Økonomi v/ Jens

- a. Endelig kontooversigt og balance sammenlignet med 2019 er endnu ikke på plads grundet måneders efterslæb ifbm. Corona udfordringerne. Enkelte konteringssspørgsmål skulle afklares ifbm. Dels Tennis camps, træner omkostninger og 12.000 kroners bevilling fra kommunen til Juniorhule.
- b. Udsendes i stedet på email til bestyrelsen senest indeværende uge.

2. Nyt adgangssystem til anlægget v/ HC

- a. Klubben står med et behov for modernisering af adgangssystemet grundet pay and play udlejning og de fremtidige Padel muligheder.
- b. Gennem ForeningLet kan vi etablere nye kodebokse, der forbindes til medlemssystemet samt bookingsystemet. Dette indebærer, dels at hvert medlem får en unik kode som kun er gyldig ved betalt medlemskab, samt at pay and play banebookinger udstedes med automatisk genereret kode (tidsbegrænset).
- c. De økonomiske omkostninger på 3 bokse og 2 styrebokse ligger på cirka 12.000,- og herudover arbejds løn + materialer ifbm med kabel træk og nedgravning. ForeningLet abonnementet skal ligeledes opgraderes fra sølv til guld (cirka ekstra 149,- pr måned). For, at kunne udnytte systemet optimalt skal vi kunne tage betalingskort på hjemmesiden og en aftale med Nets koster 1.100,- pr. år.
- d. Bestyrelsen besluttede, at gå videre med denne løsning.

3. Marketing assistance v/ HC

- a. Vi har via dialog og workshop med Pernille Ørum (Ørum Marketing) fået muligheden for konsulentansættelse af Pernille.
- b. Pernilles foreslåede arbejdsopgaver:
 - i. Medlemsrekruttering
 - ii. Sponsorater
 - iii. Events
- c. Bestyrelsen besluttede, at tilknytte Pernille og lave status efter 4 måneder (omkostning på 1.500,- pr måned ekskl. Moms)

4. Nyt kontingent / medlemsskabs set-up v/ HC

- a. På Workshop med Pernille var den største hurdle den manglende gennemskuelighed på hvad et medlemskab koster, hvordan er forløbet i klubben efter Intro tilbud og ikke mindst budskabet i et højt beløb som vil afskrække mange familier fra vores klub.
- b. Oplægget fra denne workshop går i stedet på en abonnements ordning med automatisk træk på kredit hver den første hverdag i måneden. "Lettere" at sælge 199,- pr måned end 2400,- som øjeblikkelig betaling.

- c. Ligeledes er der lidt omkring navngivne medlemsskabstyper. Fremover vil disse være:
 - i. Ungdom
 - ii. Studie
 - iii. Voksen
 - iv. Pensionist
 - d. Vi skal stadig udnytte Introtilbud som indgang til klubben (eksempelvis Junior Intro for 600,-), der så automatisk efterfølgende overgår til abonnementet. Dermed er vi ikke bundet af vanskelige udregninger ved senere indmeldelse, 2 store kontingent opkrævninger med mere. Alt kommer til, at foregå via ForeningLet automatisk og medlemmer kan selv opsiges eller pause med varsel: løbende måned + 30 dage.
 - e. Bestyrelsen besluttede, at arbejde videre med dette, Jens laver indløsningsaftale med Nets og opdaterer aftalen med ForeningLet.
5. Klubmesterskaber 2020 v/ John
- a. Meget få tilmeldte
 - b. Der udsendes mail til alle medlemmer d. 27.08 (HC) og vi afventer deadline d. 11/09. Såfremt der ikke kan etableres ordentlig turnering indrages weekenden i stedet til en klub weekend med spil på tværs, minitennis, hygge og gang i grillen.
6. Klubsponsor
- a. SportsScandinavia vil fremover ikke længere tilbyde Diadora tøj og sko – de har opsagt alle aftaler (men ikke vores). Ketsjere og bolde fortsætter de med. Vi skal have afklaret om vi stadig får tilgang til bolde og ketsjere til samme pris?
 - b. Jagten på ny klubsponsor på tøj med mere sættes i gang øjeblikkeligt (HC)
7. Eventuelt
- a. Få ikke referat nødvendige spørgsmål
8. DGI Konsulent
- a. Klubben er blevet medlem af DGI (gratis i 2 år) og vi havde besøg af Tenniskonsulent Thomas Munk.
 - b. Thomas orienterede om baggrunden for DGI og tennisforbundets styrkede samarbejde og fælles interesser.
 - c. Beskrivelsen af DGI som et tag selv bord af muligheder rammer godt, men det er op til de enkelte klubber at opsøge medspilleren.
 - d. Et virkeligt godt og konstruktivt møde med meget dialog og vi sender Thomas en mail med en prioriteret liste på de områder vi ønsker hjælp med.